



Anche le piccole aziende fanno crescere l'economia

Enzo Sallustio e la sua impresa a conduzione familiare
che trova posto alla Bassona

Non solo grandi aziende, ma anche piccole e medie imprese, dimensionate alla realtà del territorio provinciale, vengono ospitate nella zona artigianale e industriale della Bassona, nella quale ha trovato la sua collocazione ideale la “Sallustio Geom. Enzo”. Un’attività che rientra in quella tipologia di imprese che hanno costituito, da sempre, la colonna portante dell’economia veneta e veronese in particolare. Ad andare fiero di questa caratteristica è il titolare, Enzo Sallustio, che dagli anni Sessanta porta avanti la propria ditta a conduzione familiare.

Quando è iniziata la sua “avventura” imprenditoriale?

“L’Azienda nacque nel 1968, quando mio padre ed io partimmo con un’attività di vendita di mattonelle di ceramica e prodotti affini, in uno spazio commerciale in Corso Milano, a Verona. Poi, dopo più di dieci anni di lavoro, ci rendemmo conto che la tipologia merceologica comportava una giacenza considerevole di materiale di fine partita e di fine serie, quindi optammo per un cambio di prodotto, sperimentando la vendita di moquette e carta da parati, che in quel periodo, ossia negli anni Settanta, stavano vivendo una sorta di boom commerciale e di utilizzo”.

Quando avvenne il cambio di sede?

“Mentre dalla fase sperimentale passavamo a consolidare la variazione merceologica, giungevamo anche alla conclusione del contratto d’affitto di dodici anni in Corso Milano. Ci trasferimmo nella zona artigianale della Bassona, nell’area al di là della statale, quando ancora non esisteva la realtà insediativa che sarebbe poi stata creata dal Consorzio ZAI. Abbiamo trascorso altri dodici anni in quel capannone, allargando la vendita al linoleum e al pvc, concentrandoci sulla distribuzione di materiale ai tappezzeri, agli imbianchini, ai piccoli artigiani del settore, sviluppando l’azienda come rivendita e magazzino all’ingrosso. Dopo altri dodici anni, nel 1998, ci siamo trasferiti in via della Scienza, nella posizione attuale, maturando la convinzione di dover abbandonare i moduli in affitto, per impegnarci nell’investimento relativo ad un capanno-

Small companies make the economy grow as well

Enzo Sallustio and his family-run business that found its home in Bassona

The industrial and handicraft zone of Bassona not only houses large companies, but also small and medium-sized ones, in accordance with the provincial organisation, and “Sallustio Geom. Enzo” has also found it an ideal location to carry out an activity that comes within that type of business that has always been a supporting pillar of the Veneto region’s economy, particularly in the Verona area. Proud of this characteristic is the owner, Enzo Sallustio, who has been managing his own family-run business since the 1970s.

When did your business “adventure” begin?

“The company was founded in 1968 when my father and I started up a business selling ceramic brick and by-products in a shop in Corso Milano in Verona. Then, after over ten years of work, we realised that this type of goods required keeping rather a lot of end of batch and series stock and so we decided to change product, experimenting with the sales of carpets and wallpaper which, at that time, the 1970s, was experiencing a period of boom.”

When did you change premises?

“As we were going on to consolidate the change in product following the experimental stage, our rental contract expired in Corso Milano and so we moved to the handicraft area in Bassona, on the other side of the main road, before the organisational establishment that would later be created by the Consorzio ZAI actually existed. I spent another twelve years in that building, expanding the sales to linoleum and pvc, concentrating on the distribution of material for interior decorators, painters and decorators, small craftsmen in the sector, developing the company as a resale and wholesale business. After another twelve years, in

Auch kleine Betriebe kobeln das Wachstum der Wirtschaft an

Enzo Sallustio und sein Familienunternehmen finden einen Platz in der Bassona

Nicht nur die großen Betriebe, sondern auch jene kleinen und mittelgroßen, die das wirtschaftliche Potenzial der Provinz am besten zum Ausdruck bringen, finden einen passenden Rahmen im Gewerbegebiet von Bassona, so wie die Firma „Sallustio Geom. Enzo“, die hier einen idealen Sitz gefunden hat. Ein Gewerbstätigkeit die zu den Betriebstypologien gehört, die immer schon die tragende Säule der Wirtschaft der Region Veneto dargestellt haben und insbesondere der Stadt Verona. Sehr stolz über diese Charakteristik ist der Inhaber, Enzo Sallustio, der seit den sechziger Jahre sein Familienbetrieb führt.

Wie hat ihr unternehmerisches Abenteuer begonnen?

„Das Unternehmen wurde 1968 gegründet, als mein Vater und ich ein kleines Gewerbe für Fliesenverkauf ins Leben riefen, wie für Keramikwaren und ähnliche Produkte, uns wurde bald klar, dass ein solcher Betrieb eine beträchtliche Menge an Lagermaterial und Restbestände mit sich brachte, also entschlossen wir uns für ein anderes Produkt, wir versuchten uns im Verkauf von Teppichböden und Tapeten, die zu der Zeit, also in den Siebziger, einer Art Handelsboom erlebte und sehr viel verwendet wurde.“

Was geschah als Sie ihren Hauptsitz änderten?

„Während wir von der experimentellen Phase dazu übergangen unser Angebot zu erweitern, siedelten wir, als unser zwölfjähriges Mietvertrag in Corso Milano endete, um in das Gewerbegebiet von Bassona, jenseits der Bundesstrasse, als der Einfluss von Consorzio ZAI auf das Gewerbegebiet das Aussehen des Gebiets noch nicht wie heute gezeichnet hatte. Ich habe dreizehn Jahre in der alten Halle verbracht, währenddessen mein Angebot vom Linoleum zum PVC erweitert, hab mich auf den Vertrieb von Materialien und

ne di proprietà. Scelto il lotto messo a disposizione da ZAI, ho progettato e costruito la struttura: 1500 metri quadrati nei quali siamo impegnati nella distribuzione, il confezionamento e anche la produzione all'ingrosso, pur avendo mantenuto una piccola percentuale, circa il 5-7%, di vendita ai privati, di materiali”.

Qual è la sua nicchia di competenza, attualmente?

“In definitiva, nella situazione attuale, siamo un'azienda di servizi organizzata per la vendita di materiali di rifinitura degli interni per il privato e per la rivendita con campionatura propria. Collaboriamo con progettisti, allestitori e imprenditori, per proporre e ricercare i materiali più idonei. L'azienda esegue forniture e pose in opera di moquette, pavimenti plastici, in legno, in laminato; tende veneziane, verticali, a rullo, oscuranti, a pannelli e tendaggi d'arredamento, tende da sole di varie tipologie; oltre ad una serie di rifiniture quali, battiscopa, porte a soffietto, zerbini e zanzariere. In modo particolare, seguiamo il settore alberghiero e della standistica con la fornitura di materiali specifici”.

Cosa La spinse a scegliere quest'area industriale?

“La scelta della Bassona venne fatta valutando la collocazione, considerato che operiamo su Verona e Provincia, le dimensioni del magazzino, il suo costo, le infrastrutture messe a disposizione. Se avessi dovuto rimanere a Verona non sarei riuscito a trovare un capannone di grandi dimensioni ad un prezzo così conveniente e neppure le possibilità di sviluppo che ho potuto raggiungere grazie anche al posizionamento in quest'area.”

1998, we moved to via della Scienza, our present premises, achieving our idea of abandoning rented units and being able to invest in our own building. Once we chose the lot that the ZAI placed at our disposal, I designed and built the structure: 1,500 m² in which we now deal with wholesale distribution, packaging and even production, although a small percentage, about 5-7%, of our business is still devoted to selling materials privately.”

What is your business niche at the moment?

“All in all, at the moment we are a service company dealing in the sale of internal fittings for private people and in resale with our own samples. We collaborate with designers, interior decorators and businesses to propose and find the most suitable materials. The company supplies and lays carpets, plastic, wooden and laminated flooring, supplies Venetian, vertical and roller blinds, room darkening panels and curtaining, various kinds of sun awnings as well as a series of fittings such as skirting boards, folding doors, doormats and mosquito netting. In particular, we supply the hotel and catering sector and exhibition stands by providing specific materials.”

What urged you to choose this industrial area?

“We chose Bassona by evaluating the location taking into consideration that we operate in Verona and Province, the size of the warehouse, its cost and the available infrastructure. If we had stayed in Verona, I wouldn't have been able to find a big building at a convenient price and neither would I have had the possibility to develop as I have done thanks to establishing my business here.”

Tapeten an Maler, kleine Handwerker aus dem Sektor konzentriert und mein Unternehmen als Verkaufsstelle und Großhandel etabliert. Weitere zwölf Jahre später 1998, zogen wir in Via della Scienza um, dort wo wir uns noch heute befinden, aber diesmal stellten wir uns darauf ein, die Halle nicht zu mieten, sondern zu kaufen. Nachdem wir das Grundstück gewählt hatten, das uns ZAI unter anderen als Angebot vorschlug, entwarf ich selbst das Projekt dafür und ließ die Halle erbauen: es handelt sich um 1500 qm. in denen wir den Vertrieb, den Verpackungsablauf und sogar die Herstellung abwickeln, wir halten auch an einen Anteil von etwa 5-7 % des Materials fest, der für den Verkauf an Private behalten wird.“

Worin besteht ihr Zuständigkeitsbereich im Moment?

“Letztendlich wie die Situation im Moment aussieht, können wir uns als organisierten Dienstleistungsbetrieb definieren, der sich im Verkauf von Materialien für die Ausfertigung von Innenräume spezialisiert hat und im Verkauf über eine eigene Palette an Produkten verfügt. Unser Unternehmen arbeitet in Zusammenarbeit mit Unternehmern, Designern, Innenarchitekten, um die bestmöglichen Materialien einzusetzen. Wir liefern und legen Teppichböden, PVC-Böden, Bodenflächen aus Holz, oder Lamynaht; wir stellen Verdunklungen aller Art, Vorhänge, Sonnenschutzzelte her; außerdem handeln wir auch mit Bodenleisten, Schiebetüren, Schubabtreter und Moskitonetze. Insbesondere statten wir Hotels mit unseren Standardprodukten und mit spezifischen Materialien aus.”

Was hat sie dazu bewogen, dieses Gewerbegebiet auszusuchen?

“Die Wahl fiel auf Bassona, weil wir sowohl in Verona als auch mit der Provinz unsere Kunden haben und weil es in Anbetracht der Größe der Halle, ihres Preises, sowie der uns hier zur Verfügung gestellten Infrastrukturen die beste Wahl war. Wenn wir weiterhin in Verona hätte bleiben müssen, hätte man uns für einen besseren Preis und in dieser Ordnungsskala keine Halle zur Verfügung gestellt, also hätte uns die Möglichkeit gefehlt, uns derart weiter zu entwickeln, wie es uns dank dieser Lage ermöglicht wurde.”

